

## **Separare prezzo e struttura: una conditio sine qua non per una struttura tariffaria aggiornata**

La separazione tra prezzo e struttura è un principio centrale del settore tariffario. Se non viene rispettata, si apre la porta a blocchi e al mancato aggiornamento della struttura.

Nel sistema forfettario ambulatoriale, questo principio viene rispettato: il prezzo e la struttura sono rigorosamente separati, come nel caso di SwissDRG per le cure ospedaliere. L'organizzazione neutrale dei prezzi OTMA AG continua a sviluppare la struttura sulla base dei dati reali sui costi e sulle prestazioni. Gli interessi particolari dei vari partner (FMH, H+, santésuisse, curafutura, CTM) non devono influenzare il lavoro.

I pacchetti ambulatoriali del catalogo sono valutati in base ai costi relativi. Ciò significa che l'organizzazione dei prezzi non stabilisce l'importo dei pacchetti nella struttura. Tuttavia, il data explorer, accessibile a tutti, contiene informazioni chiave sui costi sottostanti di ciascun pacchetto. I partner tariffari negoziano il prezzo su questa base. Il prezzo dà un valore concreto in franchi ai costi relativi indicati nel catalogo dei pacchetti.

Per legge, i servizi devono essere forniti secondo i principi dell'economia aziendale. Ciò significa che la tariffa può coprire completamente i costi solo se il servizio è fornito in modo "economico". Ciò si riflette sul prezzo.

L'obiettivo dei negoziati tra i partner tariffari è quello di rispondere alla domanda normativa sulla fornitura "economica" dei servizi per determinare il prezzo. Il punto chiave è che la separazione tra prezzo e struttura garantisce che la struttura possa essere ulteriormente sviluppata. In questo modo, l'organizzazione tariffaria sarà in grado di aggiornare il sistema ogni anno, anche nel caso in cui i partner non riescano a raggiungere un accordo durante la negoziazione dei prezzi e il prezzo debba essere fissato dalle autorità.

L'aggiornamento del sistema forfettario ambulatoriale è quindi ancora garantito.